













Key Account Manager









Do Twoich obowiązków należeć będzie:

-  pozyskiwanie nowych klientów zgodnie z wyznaczonym planem sprzedaży
-  opieka nad stałymi klientami oraz rozszerzanie zakresu ich współpracy z Click-Pack
-  efektywna realizacja cyklu sprzedaży poczynszszy od identyfikacji potencjalnych klientów aż do zakończenia wdrażania kontraktów zgodnie z obowiązującymi standardami
-  systematyczne i rzetelne raportowanie swojej pracy w obowiązujących systemach IT
-  budowanie efektywnych relacji z klientami zewnętrznymi
-  planowanie aktywności handlowych i wyników pracy
-  analizowanie rynku oraz monitorowanie działań konkurencji

Od idealnego Kandydata oczekujemy:

-  doświadczenia w sprzedaży na podobnym stanowisku
-  doskonałych umiejętności handlowych i negocjacyjnych
-  czynnego prawa jazdy kat. B
-  bardzo dobrej organizacji pracy własnej
-  znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem

Wybranemu Kandydatowi oferujemy:

-  umowa o pracę w pełnym wymiarze czasu pracy
-  atrakcyjne wynagrodzenie wsparte premiami od osiągniętych wyników
-  pracę w doświadczonym zespole
-  elastyczne godziny pracy w tym home office
-  laptop, telefon, samochód służbowy
-  bony świąteczne
-  pracę w doświadczonym i zgranym zespole
-  możliwość rozwoju zawodowego, zgodnego z firmową ścieżką rozwoju

Prosimy o umieszczenie w CV poniższej klauzuli:

"Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)."

Jeżeli wyraża Pan/ Pani chęć udziału w przyszłych procesach rekrutacyjnych prosimy o dopisanie do powyższej klauzuli: "Wyrażam zgodę do przetwarzania moich danych osobowych w przyszłych procesach rekrutacyjnych prowadzonych przez Click-Pack Sp. z o.o."

Informujemy, że Administratorem Pana/ Pani danych osobowych jest Click-Pack Sp. z o.o., z siedzibą w Warszawie, ul. Wiertnicza 169 NIP:527-24-80-117 REGON:140221528. Celem zbierania i przechowywania danych osobowych jest prowadzenie procesów rekrutacyjnych przez Click-Pack Sp. z o.o. Przysługuje Pani/ Panu prawo dostępu do treści swoich danych i ich poprawiania, usunięcia, przenoszenia, ograniczenia przetwarzania a także prawo do wniesienia sprzeciwu wobec dalszego przetwarzania. Pani/ Pana dane osobowe nie będą przekazywane do państwa trzeciego/ organizacji międzynarodowej oraz nie będą profilowane. Odbiorcą Pani/Pana danych osobowych będą upoważnieni pracownicy spółki. Podanie przez Panią/ Pana danych osobowych jest dobrowolne, lecz niezbędne w celu wzięcia udziału w procesie rekrutacji. W przypadku nie podania danych rekrutacja nie będzie możliwa do zrealizowania.